

Wrocław, 3 marca 2010

Informacja prasowa

Jesteśmy „na piątkę”. Podsumowanie działalności VB LEASING w 2009 roku

W 2009 roku firma VB LEASING zdecydowanie umocniła swoją pozycję na polskim rynku leasingowym, klasyfikując się na piątej pozycji wśród firm oferujących leasing ruchomości. VB LEASING jako jedyna spółka z dziesięciu największych firm leasingowych w Polsce utrzymała sprzedaż na poziomie z roku 2008.

Wyniki VB LEASING

Ubiegłoroczny wynik sprzedaży VB LEASING to 11 482 umów o wartości 1 263 mln PLN. Uzyskanie tak dobrego rezultatu w roku „kryzysowym” było możliwe dzięki podjęciu szeregu działań.

*- W trudnych chwilach dla polskich przedsiębiorców zdecydowaliśmy się na otwartość i udostępnienie finansowania w możliwie największym zakresie. – podkreśla **Krzysztof Famulski** członek Zarządu VB Leasing Polska SA. – Wprowadzaliśmy zmiany usprawniające procedury oraz nowe produkty łatwo dostępne i atrakcyjne finansowo.*

Strategia niezamykania się na branżę transportową i uruchomienie programu Wielton Finance, realizowanego wspólnie z największym polskim producentem naczepek i przyczep - firmą Wielton SA zaowocowała na koniec 2009 roku najlepszymi w branży wynikami w sprzedaży leasingu: ciągników siodłowych (197,06 mln PLN) oraz naczepek i przyczep (136,22 mln PLN).

Mimo trudnej sytuacji na rynku motoryzacyjnym i burzy wokół prawa do pełnego odliczenia podatku VAT przy zakupie tzw. samochodów z „kratką” wzrosło zapotrzebowanie na samochody dostawcze o masie do 3,5 t. W przypadku VB LEASING w odniesieniu do 2008 roku był to wzrost o blisko 64 proc.

Bardzo dobre efekty sprzedażowe spółka uzyskała także w segmentach maszyn rolniczych (168,72 mln PLN) i sprzętu medycznego (55,42 mln PLN; pozycja wicelidera rynku). Wartość wszystkich leasingowanych maszyn i urządzeń w roku 2009 w porównaniu z rokiem 2008 wzrosła o 12 proc.

To był również rok dobrych wyników finansowych. Przy zachowaniu konserwatywnej polityki utrzymania rezerw zysk netto VB LEASING na koniec 2009 roku wyniósł blisko 15 mln PLN.

Skutki załamania gospodarki

*- Wyniki naszej spółki pokazują, że nie dla wszystkich gałęzi gospodarki miniony rok był czasem spowolnienia. Nie zmienia to faktu, że w roku 2009 z uwagi na kryzys zmalało zainteresowanie leasingiem aut osobowych. – zaznacza **Krzysztof Famulski**. – Nasza spółka podobnie jak cała branża odnotowała spadki w tym segmencie.*

Ogólna wartość rynku leasingu ruchomości w 2009 roku wyniosła blisko 30 proc. mniej niż w roku poprzedzającym. Inne skutki załamania ekonomicznego, które także stały

Należymy do GRUPY VOLKSBANK i VR-LEASING AG

VB Leasing Polska SA
Centrala
53-611 Wrocław
ul. Strzegomska 42b

tel. +48 71/33 44 900
fax +48 71/33 44 901
biuro@vbleasing.pl

Kapitał zakładowy: 8 040 800 PLN,
opłacony w całości
NIP 899-10-15 -508

Sąd Rejonowy Wrocław-Fabryczna,
VI Wydział Gospodarczy Krajowego Rejestru
Sądowego, KRS 0000035259
RHB 5585

się udziałem branży leasingowej, to pogorszenie dyscypliny płatności oraz konieczność zmian w ocenie ryzyka kredytowego.

- „Stary rok” był dla nas wielkim sprawdzianem z szybkiego dostosowania się do nowej sytuacji na rynku. Z jednej strony musieliśmy zabezpieczyć się przed transakcjami wysokiego ryzyka, z drugiej zaś robiliśmy wszystko, aby tych bezpiecznych było jak najwięcej. – podkreśla **Marek Bauer** członek Zarządu VB Leasing Polska SA. – Inicjowaliśmy również działania, mające zminimalizować skutki kryzysu wśród naszych leasingobiorców i pożyczkobiorców. W tym celu kilkakrotnie proponowaliśmy im m.in. restrukturyzację zobowiązań.

Standaryzacja procesów

W celu podniesienia efektywności i usprawnienia procesów informatycznych przeprowadzone zostały w spółce w 2009 roku kluczowe wdrożenia systemowe. Wprowadzony został nowy program dla wsparcia procesu sprzedaży; uruchomiona została nowoczesna aplikacja TETA Personal.NET wspomagająca zarządzanie zasobami ludzkimi oraz platforma TETA HRM – miejsce, gdzie pracownicy mogą śledzić swoje dane kadrowo-płacowe. Kamieniem milowym w wewnętrznym rozwoju VB LEASING było wprowadzenie Business Intelligence (rozwiązanie firmy Oracle). System wdrożony został dla zwiększenia możliwości analizy danych i zdecydowanie wpłynął na sposób zarządzania firmą.

Plany na rok 2010

Plan sprzedaży VB LEASING na 2010 rok zakłada umiarkowany wzrost.

- *Szacujemy, że wartość ruchomości oddanych w leasing wyniesie 1293 mln PLN, co w przełożeniu na nowe umowy dać powinno około 11.850 kontraktów.* - mówi **Krzysztof Famulski**.

W strategii spółki w 2010 r. szczególny nacisk położony będzie na rozwój produktów, w tym Marine Leasing i oferty leasingu dla rolnictwa, usług z zakresu Car Fleet Management oraz pozyskanie nowych dostawców i kooperantów.

- *Chcemy, aby ten rok był czasem stabilizacji.* – dodaje **Marek Bauer**. – *Naturalnie będziemy w dalszym ciągu usprawniać procesy, podnosić jakość obsługi posprzedażowej. Będą to jednak stopniowe, ewolucyjne zmiany.*

VB Leasing Polska SA istnieje w Polsce od 2000 roku. Spółka oferuje polskim przedsiębiorcom leasing operacyjny i finansowy ruchomości w tym: samochodów osobowych, dostawczych, ciężarowych, floty, maszyn i urządzeń (m.in. przemysłowych, budowlanych, rolniczych, medycznych), jachtów, sprzętu biurowego i IT. Ponadto, jako jedna z niewielu firm, oferuje klientom leasing dla osób fizycznych, a dzięki kooperacji z siostrzaną spółką Immoconsult VB LEASING także leasing nieruchomości.

Produkty VB LEASING dostępne są w 12 oddziałach i 4 filiach, zlokalizowanych w największych miastach Polski, a także w sieci Autoryzowanych Przedstawicieli i współpracujących banków spółdzielczych (Spółdzielczy Leasing).

Dodatkowe informacje:

Wiesława Strzywińska, specjalista ds. PR
VB Leasing Polska SA, ul. Strzegomska 42b, 53-611 Wrocław
tel. +48 71 33 44 254 fax +48 71 33 44 901
wieslawa.strzywinska@vbleasing.pl, Internet: www.vbleasing.pl